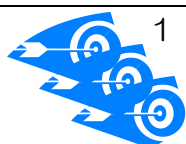


売上見込高の算出における変動要素

～ アベノミクス効果による経営者の見方 ～

アベノミクスとは、2012年12月26日より始まった第2次安倍晋三内閣において表明した「3本の矢」を柱とする経済政策のことです。



- 1 大胆な金融政策（物価目標 2%）
- 2 機動的な財政政策（補正予算）
- 3 民間投資を喚起する成長戦略（TPP）



株価上昇・円安誘導

株価上昇 → 消費マインドの改善で業績が回復し、売上高の見通しが明るくなった



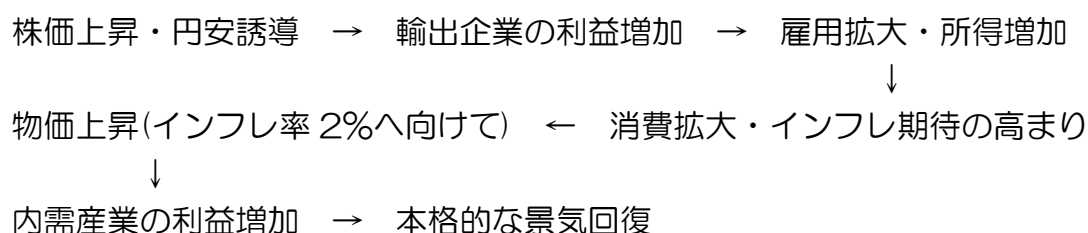
小売り・・・高額商品の売り上げがUP（富裕層のニーズ）
外食・・・深夜時間の売り上げがUP（歓送迎会の増加）
衣料品・・・明るい色、柄ものの売れ行きがUP（景気の明るさ）

円安誘導 → 輸入品の仕入れコスト上昇で、値上げのタイミングをはかっている



小売り・・・値上げする or 国産比率を上げる or 店舗経営の効率化や
仕入れの集約で、値ごろ感を維持するかが悩み
外食・・・原材料高だが、低価格競争との板挟み状態

理想的なシナリオは、



《アベノミクスに対する現在の評価》

株価上昇で企業の業績は回復してきたものの、所得の改善は遅れています。急激な円安がこれ以上進めば、輸入品の値上がりによる家計へのマイナス影響が拡大し、消費者の生活防衛意識を強めてしまう可能性があります。したがって、アベノミクスが实体经济に波及するには、まだ時間がかかるという見かたが主流となっています。

